

***Dein Workbook zum Webinar!***

**Die #BeYouBeLive Strategie  
für mehr Bekanntheit & Erfolg  
als Coach, Dienstleister & Berater**

*Mit diesen Strategien  
steigerst du deine Bekanntheit,  
deine Reichweite und  
die Anzahl deiner Kunden  
-  
und das mit wenig Aufwand  
und großer Wirkung!*



## ***1. Strategie - #BeYou***

Für uns Solopreneure, Einzelunternehmer, Selbstständige, Coaches, Trainer, Berater..... ist eine Sache besonders wichtig:

Wir arbeiten sehr direkt mit unseren Kunden zusammen. Wir begleiten unsere Kunden anhand unserer Erfahrungen, Ausbildung & unserer Persönlichkeit.

Wir bieten vielleicht als Coach oder Berater ähnliche inhaltliche Themen an, doch wir unterscheiden uns immer daran, wie wir an die Themen herangehen, wie wir sie vermitteln, welche Erfahrungen wir in unserem Leben gemacht haben und wie wir als Person sind.

Deshalb ist die 1. und wichtigste Strategie für dich, wenn du mehr Bekanntheit erreichen möchtest, dass du dich als Persönlichkeit zeigst. Genau so wie du bist. Es ist wichtig, dass du dein - wie ich es nenne - #BeYou heraus holst und es auch offen zeigst.

### **Was bedeutet das konkret:**

Du hast auf deiner Webseite und Social Media nicht nur deine Ausbildungen und beruflichen Erfahrungen aufgelistet sondern zeigst dich auch persönlich (nicht privat sondern persönlich).

Dein #BeYou zu zeigen bedeutet aber auch, dass du dir dein Business genau so aufbaust, dass du deine Stärken leben kannst und darfst. Und dadurch finden dich auch genau die Kunden, die zu dir passen.

## ***1. Strategie - #BeYou - Umsetzung***

Überlege dir folgende Punkte:

Was macht dir Spaß? Wie arbeitest du gerne? (geplant, spontan, draußen,...)

Wem folgst du gerne auf Social Media? Was kannst du davon lernen?

Wie kannst du dein #BeYou zum Strahlen bringen?

Was davon kannst du ab jetzt auch in dein Business einfließen lassen, um mehr dein #BeYou zu leben und dadurch auch mehr Bekanntheit zu bekommen?

## ***2. Strategie - #BeLive***

Um auf Social Media auf dich aufmerksam zu machen gibt es derzeit keine bessere Möglichkeit als **Live Videos**.

Facebook, Instagram & co entwickeln sich immer mehr zu **Videoplattformen** und wenn du mit deinen Posts in der Timeline vertreten sein willst, dann solltest du Videos und hier speziell live Videos einsetzen.

Wenn du den Plattformen das bietest, was sie haben wollen, nämlich Interaktion und eine lange Verweildauer, dann pusht dich der Algorithmus und **deine Reichweite** steigt.

Das ist der 1. Grund für Live Videos auf Facebook & Instagram:  
Du bekommst mehr Reichweite, dh deine Inhalte sehen mehr Leute und dadurch wächst dein Kanal schneller und du wirst durch die höhere Reichweite auch schneller bekannt.

Der 2. Grund für Live Videos als Coach, Trainer & Berater:

Menschen kaufen von Menschen und wir haben in der 1. Strategie schon gesagt, dass es gerade für uns Solopreneure extrem wichtig ist, **als Person mit unseren Wunschkunden in Kontakt zu kommen**.

Durch live Videos kannst du viel schneller eine **Beziehung** zu deinen Wunschkunden aufbauen als es in einem Blogbeitrag jemals möglich wäre. Wenn du dich regelmäßig in Live Videos zeigst, deiner Community Fragen beantwortest, wertvollen Content lieferst, dann wirst du dich viel schneller als Experte positionieren können als wenn du einen Artikel schreibst.

## ***2. Strategie - #BeLive - Deine Umsetzung***

1. Gehe 1 x pro Woche auf deinem bevorzugten Kanal LIVE.

Welcher Wochentag passt für dich am besten, welche Uhrzeit?

2. Welche Themen sind besonders beliebt bei deiner Community? Welche Fragen werden dir oft gestellt?

3. Erarbeite daraus deine nächsten 4 Live Videos.

1. Woche - Thema:

2. Woche- Thema:

3. Woche - Thema:

4. Woche - Thema:

Denk daran, dein #BeYou in die Live Videos einfließen zu lassen. Das beginnt schon bei der Gestaltung des Live Videos - willst du vor dem Computer sitzen oder vielleicht beim Spaziergang live gehen?

Mach es so, dass du dich dabei wohl fühlst, denn das spüren auch deine Zuseher!

### ***3. Strategie - #BeYouBeLive Content Strategie***

Ich liebe Dinge, die mir Zeit und Geld ersparen und deshalb habe ich die #BeYouBeLive Content Strategie für mich entwickelt.

Mittlerweile wenden sie viele meiner Teilnehmer an und erstellen dadurch sehr schnell und effizient ihre gratis Inhalte für ihren Blog, Social Media & im engeren Sinn natürlich für ihre Wunschkunden.

#### **Was bedeutet das konkret:**

Wir verbinden nun die 2 Strategien #BeYou und #BeLive.

Das bedeutet, dass du jede Woche 1 x live gehst.

Du lieferst in diesem Live Video interessante und spannende Inhalte für deine Zielgruppe und zeigst dich gleichzeitig live und persönlich.

Und jetzt kommt das Beste:

Was wäre, wenn du aus diesem Live Video einen Blogbeitrag, eine Podcastfolge, einen Youtube Beitrag und oder Posts für deine Social Media Kanäle erstellen kannst?

1 Live Video von 30 Minuten und du bist mit der Contenterstellung für die gesamte Woche (Mont?) fertig und hast noch dazu massiv an Reichweite und Bekanntheit dazu gewonnen? Wie hört sich das an?

Genial, oder?

### ***3. Strategie - #BeYouBeLive***

#### ***Contentstrategie - Deine Umsetzung***

Wie könnte deine Strategie aussehen?

Welche Kanäle möchtest du bespielen?

Facebook

Instagram

LinkedIn

Twitter

Youtube

Pinterest

Blog

Podcast

Auf welche 3 Kanäle kannst du dich konzentrieren und was hilft dir dabei 4 Wochen lang an diese Strategien dranzubleiben?

## ***Kontakt & Impressum***

***Mag. Birgit Quirchmayr, MAS, MSc  
Am Heumarkt 7/7/91  
1030 Wien***

***[kontakt@birgitquirchmayr.com](mailto:kontakt@birgitquirchmayr.com)***

***[www.birgitquirchmayr.com/impressum](http://www.birgitquirchmayr.com/impressum)***

